

BAB I

PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang Masalah

Perkembangan teknologi berkembang dengan dengan begitu cepat yang membawa perubahan antara lain timbulnya kekuatan ekonomi global sehingga informasi mutlak diperlukan. Pihak-pihak yang berkepentingan terhadap perusahaan CV. Amariz Mitra Yasa memerlukan informasi agar dapat bekerja dengan efektif untuk mencapai tujuan penjualan. Informasi tersebut sebagian besar dihasilkan oleh sistem informasi akuntansi. Sistem informasi akuntansi adalah proses identifikasi, pengumpulan, dan penyimpanan data serta proses pengembangan, pengukuran, dan komunikasi informasi.

Penjualan dan pembelian pada CV. Amariz Mitra Yasa yang bergerak dibidang penjualan berlangsung secara terus menerus dan aktif menjalankan aktivitasnya, dan merupakan usaha yang kegiatannya menjual produk dengan berbagai macam jenis dan variasi secara tunai maupun kredit. Penjualan tunai merupakan salah satu cara yang dilakukan oleh pelaku usaha untuk menghasilkan laba perusahaan. Penjualan tunai merupakan penjualan dengan mengambil barang dari supplier dan langsung dikirim ke customer secara pembayaran langsung dengan menggunakan uang tunai. Sistem penjualan tunai pada umumnya didasarkan pada asumsi bahwa pembeli akan mengambil barang setelah harga barang dibayar ke kasir.

Sistem Akuntansi Penjualan Tunai merupakan suatu kesatuan unsur-unsur Sistem Penjualan Tunai dan saling bekerja sama yang meliputi fungsi

dokumen dan catatan yang digunakan serta pengendalian intern yang mengatur kegiatan penjualan tunai.

Unsur Sistem Pengendalian Intern yang baik yaitu struktur organisasi yang melakukan pemisahan tanggung jawab, sistem otorisasi, praktik yang sehat, serta karyawan yang memiliki ketrampilan dan kemampuan dibidangnya.

Untuk mencapai tujuan perusahaan perlu adanya Sistem Akuntansi Penjualan untuk mengatur dan memonitor kegiatan penjualan. Oleh sebab itu Sistem Akuntansi penjualan CV. Amariz Mitra Yasa agar perlu dievaluasi. Terutama Dalam bidang penjualan ekspor. Sekarang ini, sulit kita temukan suatu negara yang benar-benar mandiri. Ekspor ada karena tidak ada negara yang benar-benar mandiri untuk memenuhi kebutuhannya dari hasil produksi negaranya sendiri. Oleh karena itu peranan perdagangan internasional dimasa sekarang maupun masa datang sangat penting bagi kepentingan ekonomi nasional kita. Pengaruh dari perdagangan ekspor ini adalah saling memberikan keuntungan bagi negara-negara yang melakukan transaksi ekspor, dan dengan menggunakan sistem informasi akuntansi diharapkan akan mempermudah manajemen dalam mengelolah perusahaan tersebut. Terutama untuk pengambilan keputusan, baik untuk perencanaan, pelaksanaan maupun pengendalian, serta dapat menghasilkan informasi tentang penjualan ekspor bagi pihak lain yang berkepentingan.

Berdasarkan uraian Latar Belakang Masalah yang telah diuraikan di atas, maka penulis tertarik untuk mengadakan penelitian dengan judul "Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Pada CV. Amariz Mitra Yasa, Sidoarjo.

1.2. Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang masalah yang telah di uraikan di atas, maka rumusan masalah dalam penelitian ini adalah

- a. Bagaimana sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Amariz Mitra Yasa
- b. Apakah sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Amariz Mitra Yasa sudah diterapkan sesuai dengan teori sistem informasi akuntansi penjualan.

1.3. Tujuan Penelitian

Setelah melakukan perumusan masalah, maka selanjutnya akan dijelaskan mengenai tujuan penulisan penelitian, sebagai berikut:

- a. Mengetahui sistem informasi akuntansi yang diterapkan di CV. Amariz Mitra Yasa
- b. Mengetahui sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan di CV. Amariz Mitra Yasa

1.4. Manfaat Penelitian.

Dalam penelitian ini, diharapkan dapat memberikan manfaat bagi pihak yang terkait. Adapun manfaat dari penelitian ini adalah:

- a. Aspek Akademis

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan kontribusi bagi ilmu pengetahuan, khususnya dalam bidang Sistem Akuntansi Penjualan CV. Amariz Mitra Yasa.

b. Aspek Pengembangan Ilmu Pengetahuan

Sebagai pengembangan ilmu pengetahuan tentang masalah penerapan prosedur dan sistem informasi akuntansi penjualan.

c. Aspek Praktis

Diharapkan dapat bermanfaat untuk memberikan solusi atau masukan dalam memecahkan masalah-masalah yang ada, diharapkan penerapan prosedur dan sistem informasi akuntansi penjualan CV. Amariz Mitra Yasa.