

ABSTRAK

Penjualan memegang peranan penting bagi perusahaan manufaktur. Penting bagi sebuah perusahaan untuk menerapkan sistem penjualan yang baik. Sistem penjualan yang baik akan lebih tepat bila didukung oleh sistem pengolahan data elektronik (EDP) penjualan berbasis komputer dan pengendalian internal. Sistem EDP Penjualan yang memadai diharapkan dapat menunjang efektivitas pengendalian internal penjualan.

Tujuan penelitian ini untuk mengetahui peranan pengolahan data transaksi penjualan dengan menggunakan *electronic data processing system* terhadap pengendalian intern penjualan pada PT. Catur Putra Surya. Metodologi penelitian ini menggunakan metode Deskriptif Kualitatif yaitu metode penelitian dengan mengumpulkan data sesuai dengan keadaan sebenarnya. Data dikumpulkan dengan metode observasi, wawancara dan literatur-literatur yang berhubungan dengan masalah yang diteliti sebagai landasan teori.

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan peneliti menyimpulkan bahwa *ElectronicData Processing System (EDP)* sangat berperan terhadap pengendalian intern penjualan PT. Catur Putra Surya. Namun masih ada kelemahan –kelemahan pada PT. Catur Putra Surya sehingga peneliti menyarankan untuk memanfaatkan program SFS yang dimiliki secara efektif, membenahi sistem penjualan untuk meningkatkan efektivitas kinerja bagian penjualan dan pemisahan fungsi yang jelas untuk bagian akuntansi dan keuangan.

Kata kunci : Penjualan, sistem pengolahan data elektronik (EDP), Pengendalian internal penjualan.