

ABSTRAK

Perusahaan selalu berusaha untuk meningkatkan penjualan, karena dengan meningkatkan penjualan akan meningkatkan pula pendapatan perusahaan. Salah satu cara yang digunakan untuk meningkatkan penjualan adalah dengan menggunakan Sistem Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui prosedur sistem penjualan kredit, piutang dagang serta bagan alir dokumen dari sistem penjualan yang ada pada PT. Anugerah Abadi Surabaya. Jenis penelitian yang digunakan adalah penelitian deskriptif kualitatif dengan pendekatan studi kasus. Hasil penelitian terhadap sistem akuntansi penjualan kredit pada PT. Anugerah Abadi Surabaya bahwa prosedur order penjualan, prosedur pengiriman, prosedur penagihan prosedur pencatatan piutang sudah berjalan dengan baik. Serta prosedur penagihan piutang pada PT. Anugerah Abadi Surabaya bahwa prosedur yang dilakukan sudah berjalan dengan baik, karena setiap kegiatan dalam penagihan menggunakan dokumen. Sedangkan bagan alir dokumen dari sistem penjualan kredit dan penagihan piutang pada PT. Anugerah Abadi sudah sesuai dan berjalan dengan lancar.

Kata Kunci : Sistem Akuntansi, Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang.