



Plagiarism Checker X Originality Report

Similarity Found: 11%

Date: Wednesday, May 26, 2021

Statistics: 497 words Plagiarized / 4659 Total words

Remarks: Low Plagiarism Detected - Your Document needs Optional Improvement.

PENERAPAN **ACTIVITY BASED COSTING SYSTEM DALAM MENENTUKAN HARGA POKOK** JASA PEMASANGAN GPS PADA PT SLI Beta Nur Hidayah, Nanik Kustiningsih Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Mahardhika e-mail: betanurhidayah99@gmail.com **ABSTRACT** Increased competition that occurs in the **Global Positioning System (GPS)** service industry requires PT SLI to create a new strategy to win the competition, namely by improving service quality and reducing selling prices. The lower the selling **price, the higher the** level of service sales.

The **activity based costing system** (ABC) method is considered to be very effective and accurate **in determining the cost of goods manufactured** because the costing is based on the activities and behavior of the activities that occur. The purpose of this study was to compare **the cost of goods** services calculated using the **activity based costing system** method with the traditional cost accounting method applied to PT SLI. This study uses a comparative descriptive research type with the object of PT SLI and the subject of all GPS packages in PT SLI, namely W, E and G.

The data sources used are **primary data and secondary data** with two data collection techniques, namely field research and library research. **The results showed that there was a** lower difference in **the cost of goods** installed by the GPS installation which was calculated using the **activity based costing system** method than the method applied by PT SLI. PT SLI should consider the **activity based costing system** method **in determining the cost of** services for future decision making.

Key words: cost of goods sold; traditional cost accounting; **activity based costing system**
ABSTRACT Meningkatnya persaingan yang terjadi pada industri jasa **Global Positioning System (GPS)** mengharuskan PT SLI untuk membuat strategi baru dalam memenangkan

persaingan yaitu dengan meningkatkan kualitas pelayanan dan menekan harga jual. Semakin rendah harga jual maka tingkat penjualan jasa akan semakin tinggi. Metode activity based costing system (ABC) dinilai sangat efektif dan akurat dalam menentukan harga pokok produksi karena pembebanan biayanya berdasarkan aktivitas dan perilaku aktivitas yang terjadi.

Tujuan penelitian ini adalah untuk membandingkan harga pokok jasa yang dihitung menggunakan metode activity based costing system dengan metode akuntansi biaya tradisional yang diterapkan pada PT SLI. Penelitian ini menggunakan jenis penelitian deskriptif komparatif dengan objek PT SLI dan subjek semua paket gps yang ada di PT SLI yaitu W, E dan G. Sumber data yang digunakan adalah data primer dan data sekunder dengan dua teknik pengumpulan data yaitu penelitian lapangan (field research) dan penelitian kepustakaan (library research).

Hasil penelitian menunjukkan bahwa adanya selisih lebih rendah harga pokok jasa pemasangan gps yang dihitung dengan metode activity based costing system daripada metode yang diterapkan oleh PT SLI. PT SLI sebaiknya mempertimbangkan metode activity based costing system dalam menentukan harga pokok jasa untuk pengambilan keputusan dimasa yang akan datang. Kata kunci: harga pokok produksi; akuntansi biaya tradisional; activity based costing system

PENDAHULUAN Perusahaan **Global Positioning System (GPS)** merupakan perusahaan yang bergerak pada bidang penyedia jasa tracking system yang dipasang pada berbagai kendaraan seperti alat-alat berat, truk, bis, mobil dan motor.

Meningkatnya jumlah perusahaan pada industri ini menimbulkan persaingan yang ketat antar perusahaan gps, sehingga manajemen perusahaan dituntut untuk meningkatkan efektifitas dan efisiensi dalam mengelola perusahaan tersebut dengan baik dan memiliki daya saing yang tinggi. Untuk mencapai keberhasilan dalam persaingan, perusahaan pada industri ini harus meningkatkan kualitas pelayanan dan harga. Kualitas jasa atau kualitas pelayanan merupakan sebuah kondisi dinamis yang realisasinya dengan sebuah **produk, jasa, sumber daya manusia, proses** serta **lingkungan yang memenuhi atau melebihi harapan** (Tjiptono dan Chandra, 2016).

Hal ini menunjukkan bahwa pelanggan atau calon pelanggan akan **tertarik dengan produk yang** kita tawarkan apabila kualitas dalam pelayanan kita memenuhi atau melebihi ekspektasi mereka, sehingga mereka merasa puas. Durasi pemasangan gps yang singkat, alat gps yang kuat, kecepatan tanggapan dalam menangani gps yang bermasalah merupakan contoh kualitas pelayanan yang diberikan perusahaan gps kepada pelanggan. Selain kualitas pelayanan, harga merupakan faktor yang berpengaruh dalam menentukan daya tarik pelanggan atau calon pelanggan.

Harga merupakan jumlah nominal yang harus dibayarkan para konsumen untuk jasa yang telah mereka gunakan kepada penyedia jasa tersebut. Apabila terdapat dua penyedia jasa yang memiliki kualitas pelayanan yang sama namun dengan harga yang berbeda maka para konsumen akan lebih memilih penyedia jasa yang harganya lebih rendah. Harga merupakan **faktor utama yang mempengaruhi pilihan pembeli** karena harga cukup berperan dalam menentukan keputusan pembelian.

Harga akan mempengaruhi keputusan pembelian apabila harga pada produk tersebut sesuai dengan kualitas dan manfaatnya serta masih dianggap terjangkau oleh konsumen (Akbar dalam Hidayat, 2018). Untuk itu manajemen perusahaan gps ini harus memberikan kualitas layanan yang memuaskan namun dengan harga yang terjangkau, sehingga perlu adanya strategi-strategi untuk menang dalam persaingan ini, salah satunya adalah dengan menekan harga jual produk. Dalam menetapkan **harga jual suatu produk** terdapat faktor-faktor yang mempengaruhi yaitu faktor yang berkaitan dengan laba yang diharapkan, faktor yang berkaitan dengan produk atau penjualan produk dan faktor yang berkaitan dengan biaya (Mulyadi dalam Narko, 2016). Salah satunya ialah harga pokok produksi, Harga pokok produksi sangat berpengaruh dalam menentukan besarnya harga jual produk.

Harga pokok produksi merupakan segala biaya yang dikeluarkan untuk memproduksi barang atau jasa dalam periode yang bersangkutan, atau dengan kata lain, harga pokok produksi adalah biaya yang dikeluarkan untuk memperoleh barang jadi yang siap jual (Mulyadi, 2015). Dengan diperkuat pernyataan oleh Kindangen dkk. (2018) bahwa harga pokok produksi merupakan biaya-biaya yang digunakan dalam menghasilkan barang atau jasa pada proses produksi. Harga pokok produksi mempunyai manfaat yang sangat besar sehingga perhitungan harga pokok produksi harus akurat. Penetapan biaya yang dianggap tepat akan menghasilkan harga pokok yang akurat.

Biaya adalah penurunan manfaat ekonomi pada periode akuntansi tertentu yang berupa arus keluar aset atau kewajiban yang menyebabkan penurunan suatu ekuitas yang tidak menyertakan pembagian investor (Kustiningsih N. dkk., 2017). Sehingga perusahaan diharapkan serius dalam menentukan harga pokok produk. Semakin rendahnya harga dengan kualitas pelayanan yang dianggap memuaskan konsumen, maka semakin tinggi pula tingkat penjualan pada perusahaan jasa ini. Sebagai komponen biaya produk, sistem akuntansi biaya tradisional digunakan untuk menghitung harga pokok produksi (Mulyadi dalam Kustiningsih N. dkk., 2017).

Sistem akuntansi biaya tradisional hanya menyajikan data rinci mengenai biaya produksi atau biaya yang dikeluarkan dalam proses produksi. Metode tradisional yang digunakan perusahaan dalam menentukan harga pokok dianggap kurang akurat karena sistem akuntansi biaya tradisional dalam pembebanan biaya menggunakan pembebanan biaya menyeluruh atau per departemen. Hal tersebut menimbulkan under costing atau over costing pada produk karena tidak menggambarkan biaya yang sesungguhnya terjadi sehingga hal ini berdampak pada laba yang akan didapat perusahaan.

Selain itu, terjadinya distorsi biaya akan berpengaruh dalam pengambilan keputusan, perencanaan mendatang dan pengendalian perusahaan. Berbeda dengan sistem akuntansi biaya tradisional, metode activity based costing system atau yang biasa disebut dengan metode ABC merupakan suatu sistem dalam penentuan biaya yang berbasis aktivitas, sehingga dilihat secara umum metode activity based costing system menggunakan dua tahap dalam pendekatan yang hampir sama namun lebih umum daripada sistem biaya tradisional (Kustiningsih N. dkk., 2017).

Metode activity based costing system dianggap lebih aktif dalam penentuan harga pokok gps karena pembebanan biaya berdasarkan aktivitas pada PT SLI dan mengelompokkan biaya berdasarkan perilaku yang timbul dari aktivitas dalam menentukan harga jasa pemasangan gps. Dapat dilihat bahwa metode activity based costing system memberikan informasi mengenai perhitungan biaya yang lebih baik serta harga pokok produk secara akurat untuk kepentingan manajemen perusahaan,

yaitu dapat mengalokasikan biaya berdasarkan aktivitas-aktivitas yang dilakukan.

Sehingga diharapkan sistem ini dapat memberikan kemudahan manajemen perusahaan untuk mengelola perusahaan dalam memperoleh pemahaman yang lebih baik terhadap keunggulan, kekuatan dan kelemahan perusahaan serta membuat keputusan yang lebih baik dengan pengukuran yang lebih akurat. **Activity based costing system** merupakan solusi yang dilakukan oleh perusahaan untuk memperoleh informasi akuntansi yang relevan dalam variasi kondisi, menurut harapan sistem ini dapat diterapkan pada PT SLI dengan kesesuaian kebijakan manajemen perusahaan.

Oleh karena itu, penulis ingin meneliti apakah terdapat perbedaan dari hasil **perhitungan harga pokok jasa** pemasangan gps menggunakan metode akuntansi biaya tradisional pada PT SLI **dengan metode Activity Based Costing System**. METODE PENELITIAN Penelitian ini menggunakan metode deskriptif komparatif untuk mendapatkan hasil penelitian yang akan dianalisis. Penelitian deskriptif komparatif merupakan penelitian yang akan membandingkan tarif jasa pemasangan gps sebelum dan sesudah **menggunakan metode activity based costing system**.

Objek **dalam penelitian ini adalah** PT SLI yaitu perusahaan penyedia jasa pemasangan gps dengan subjek yang diteliti adalah macam-macam paket pemasangan gps pada PT SLI meliputi paket w, paket e dan paket g. **Dalam pengambilan sampel pada penelitian ini** menggunakan teknik sampel purposive yaitu salah satu teknik dalam penentuan sampel atas peninjauan tertentu (Sugiyono, 2017). Pada penelitian ini sampel diambil atas perbedaan menurut alat gpsnya yaitu w, e dan g. **Data primer dan data sekunder** merupakan **sumber data yang digunakan** pada penelitian ini.

Data primer merupakan data yang didapatkan melalui pengamatan secara langsung pada PT SLI, sedangkan **data sekunder merupakan data yang diperoleh dari** PT SLI dalam mengumpulkan data-data yang berkaitan. Dengan dua **teknik pengumpulan data yaitu penelitian lapangan (field research)** dan penelitian kepustakaan (library research). Pada **penelitian lapangan (field research) peneliti** mendapatkan data dengan teknik wawancara yaitu proses untuk memperoleh informasi dalam mengumpulkan data dari pihak perusahaan yang diwawancarai.

Peneliti memberikan beberapa pertanyaan kepada pihak pimpinan dan beberapa staf perusahaan untuk mendapatkan informasi yang terkait dengan media teleconference zoom akibat adanya pandemi covid-19, selain dengan teknik wawancara juga dilakukan dengan teknik dokumentasi yaitu peneliti mengambil serta mengumpulkan informasi penting dari perusahaan yang terkait dalam penelitian seperti biaya yang dikeluarkan oleh PT SLI, jumlah stok persediaan gps, jumlah gps yang terjual dan sebagainya yang

dikirimkan melalui email. Sedangkan penelitian kepustakaan (library research) merupakan penelitian yang dilakukan dengan cara menelaah buku, literatur catatan serta berbagai laporan yang berkaitan.

Metode analisis dalam penelitian ini adalah metode deskriptif yaitu analisis data dengan menggambarkan data yang terkumpul berdasarkan penilaian objektif untuk diuraikan. PEMBAHASAN Menurut Simamora dalam Pulungan Z.R., (2017) dalam prosedur pembebanan biaya overhead dengan menggunakan activity based costing system ada dua tahap kegiatan. Pada tahap pertama ini dilakukan pembebanan biaya overhead terhadap aktivitas-aktivitas melalui lima tahap yaitu pengidentifikasian aktivitas-aktivitas; penentuan biaya terkait masing-masing aktivitas; pengelompokkan aktivitas yang diidentifikasi dalam empat kelompok yaitu unit level activities, batch level activities, product sustaining activities dan facility sustaining activities; penggabungan biaya dari aktivitas yang telah dikelompokkan dan perhitungan tarif pada tiap kelompok (homogen cost pool rate). Sedangkan pada tahap kedua yaitu pembebanan biaya aktivitas pada produk.

Apabila tarif tiap kelompok aktivitas telah diketahui dan selanjutnya perhitungan biaya overhead yang dibebankan pada produk dengan rumus: $\text{perhitungan tarif kelompok} \times \text{jumlah konsumsi tiap produk}$. Cost Driver adalah faktor yang dapat menggambarkan berapa besar penggunaan biaya-biaya overhead. Penentuan cost driver sangat dibutuhkan untuk perusahaan jasa, sebab mempunyai diversifikasi produk yang tinggi. Penentuan pada jumlah cost driver yang diperlukan didasarkan pada keakuratan laporan biaya produk yang diinginkan serta kompleksitas komposisi output perusahaan.

Semakin banyak cost driver yang digunakan semakin tinggi juga tingkat akurat laporan biaya atau semakin tinggi tingkat keakuratan maka semakin banyak pula cost driver yang dibutuhkan (Cooper dan Kaplan dalam Pulungan Z. R., 2017). Hal terpenting dalam activity based costing system adalah mengidentifikasi cost driver, faktor penting dalam memilih cost driver yang tepat yaitu degree of correlation, cost measurement, behavioural effects dan cost pool. Cost pool merupakan aktivitas tunggal atau kelompok yang biayanya diakumulasikan dan mendistribusikan biaya tersebut pada produk. Dalam perhitungan pool rate (tarif pool) dapat menggunakan rumus $\text{jumlah biaya cost pool} / \text{dibagi kapasitas activity driver}$.

Activity Based Costing System menjadikan aktivitas sebagai pusat kegiatan, data mengenai aktivitas tersebut dicatat, diukur serta disediakan dalam shared database pada sistem ini. Aktivitas-aktivitas tersebut dapat ditemukan di perusahaan jasa, dagang, manufaktur, organisasi-organisasi sektor publik atau nirlaba, sehingga sistem ini dapat digunakan oleh berbagai jenis organisasi tersebut (Badira, 2017). Dalam sistem ini tidak

hanya terfokus pada perhitungan harga pokok produk, namun juga mencakup perspektif yang lebih luas lagi, seperti mengurangi biaya melalui pengelolaan aktivitas.

Dalam penerapan sistem Activity based costing pada perusahaan jasa, ada tiga hal yang perlu diperhatikan. Pertama, identifikasi dan perhitungan biaya yaitu melakukan identifikasi dan menghitung dengan memberikan harga pada setiap aktivitas yang dilakukan sehingga dapat memberikan kesempatan dalam pengoprasian agar lebih efisien. Kedua, permasalahan khusus yaitu permasalahan serupa yang terjadi antar perusahaan seperti perusahaan manufaktur dengan perusahaan jasa, yaitu sulitnya pengalokasian biaya pada aktivitas-aktivitas yang dilakukan.

Selain itu, jasa tidak dapat dimasukkan pada persediaan seperti perusahaan manufaktur, karena kapasitas yang tersedia namun tidak dapat digunakan untuk memunculkan biaya yang tidak dapat dihindari. Ketiga, keragaman output yaitu kesulitan yang muncul pada perusahaan jasa adalah pengidentifikasian output yang ada, perbedaan yang ada dalam perusahaan jasa adalah aktivitas-aktivitas pendukung pada hal yang berbeda yang sulit untuk ditentukan. Berdasarkan data yang peneliti peroleh dari PT SLI sehubungan dengan perhitungan harga pokok pemasangan gps dan penentuan harga jual jasa pemasangan gps.

Dalam membandingkan activity based costing system, peneliti mengambil data-data yang dibutuhkan dalam penentuan harga jual jasa pemasangan gps, yaitu antara lain biaya pemasangan gps dan pendukung, jumlah stok alat gps, jumlah penjualan pemasangan gps dan harga jasa pemasangan gps pada bulan januari, februari dan maret 2021.

Tabel 1 Jumlah Stok Tersedia dan Terjual Jan-Mar 2021 Paket _Januari _Februari _Maret
_ _ _Tersedia _Terjual _Tersedia _Terjual _Tersedia _Terjual _ _W _20 _17 _20 _15 _40 _37 _
_E _20 _15 _20 _18 _25 _22 _ _G _20 _14 _20 _14 _25 _21 _ _Jumlah _60 _46 _60 _47 _90
_80 _ _Sumber: data diolah Tabel 2 Pendapatan Jasa Pemasangan GPS Jan-Mar 2021
Paket _Unit Terjual _Harga Jual (Rp) _Pendapatan Jasa (Rp) _ _W _69 _750.000
_51.750.000 _ _E _55 _900.000 _49.500.000 _ _G _49 _1.250.000 _61.250.000 _ _Jumlah
_162.500.000 _ _Sumber: data diolah

Tabel 1 menjelaskan bahwa jumlah stok paket w yang tersedia 80 unit dan yang terjual sebesar 69 unit.

Jumlah paket e yang tersedia sebesar 65 unit dengan jumlah terjual 55 unit, sedangkan untuk paket g yang tersedia juga sebesar 65 unit dengan jumlah terjual 49 unit. Pada tabel 1 juga dapat dilihat bahwa terjadinya kenaikan jumlah penjualan, hal tersebut dikarenakan pada bulan maret banyak rental mobil atau sepeda motor yang mempersiapkan unit mereka untuk dipasang gps mengingat sudah mendekati ramadhan dan idul fitri. Tabel 2 menjelaskan bahwa pendapatan yang diterima selama bulan januari hingga maret 2021 untuk paket w sebesar Rp 51.750.000, paket e sebesar Rp 49.500.000 sedangkan untuk paket g sebesar Rp 61.250.000 dengan total pendapatan selama tiga bulan sebesar Rp 162.500.000.

Perhitungan Harga Pokok Jasa Pemasangan GPS Menggunakan Metode Activity Based Costing System Dalam menentukan harga pokok jasa pemasangan gps menggunakan activity based costing system perlu melalui langkah-langkah yang harus dilakukan. Langkah pertama ialah pengidentifikasian biaya dan aktivitas yang dilakukan. Biaya-biaya yang diidentifikasi adalah biaya langsung yang terjadi pada departemen pemasangan gps maupun tidak langsung. Aktivitas yang dilakukan pada departemen pemasangan gps merupakan aktivitas yang berhubungan langsung dengan pemasangan gpsnya, dilanjutkan dengan pengidentifikasian aktivitas biaya tidak langsung dan mengelompokkan pada level aktivitasnya.

Tabel 3 Biaya Langsung PT SLI bulan Jan-Mar 2021 No. _Biaya Langsung _Paket W (Rp)
_Paket E (Rp) _Paket G (Rp) _1 _Teknisi _2.415.000 _1.925.000 _1.715.000 _2 _BBM
_300.000 _200.000 _100.000 _ _Biaya Langsung Tiap Bulan _2.715.000 _2.125.000
_1.815.000 _ _Total Biaya Langsung _ _6.655.000 _ _Sumber: data diolah **Tabel 4**
Aktivitas dan Level Aktivitas No.

_Aktivitas _Level Aktivitas _Cost Driver _1 _Insentif _Unit Level _Jumlah Unit Terjual _2
_Lisensi Server _Unit Level _Jumlah Unit Terjual _3 _Pemasaran _Product Sustaining
_Jumlah Unit Tersedia _4 _Perlengkapan Kantor _Facility Sustaining _Luas Kantor _5
_Sewa, Listrik dan Air _Facility Sustaining _Jumlah Pengguna _6 _Wifi dan Telepon
_Facility Sustaining _Jumlah Pengguna _7 _Gaji Karyawan _Facility Sustaining _Jumlah
Hari Kerja _ _Sumber: data diolah

Tabel 3 menjelaskan bahwa yang termasuk dalam biaya langsung adalah bonus teknisi dan BBM dengan total sebesar Rp 6.655.000.

Tabel 4 menjelaskan bahwa yang termasuk biaya tidak langsung adalah aktivitas yang terjadi seperti insentif; lisensi server; pemasaran; perlengkapan kantor; sewa, listrik dan air; wifi dan telepon serta gaji karyawan. Dari aktivitas tersebut dikelompokkan pada setiap level aktivitasnya yaitu unit level, product sustaining dan facility sustaining. Dari level aktivitas tersebut diarahkan kepada cost driver yaitu menggambarkan berapa besar biaya overhead dibebankan. Cost Driver pada level aktivitas unit level digambarkan pada jumlah unit yang terjual, product sustaining digambarkan pada jumlah unit yang tersedia.

Sedangkan pada facility sustaining, Cost Driver dibagi pada luas kantor dan jumlah hari kerja **karena tidak berkaitan dengan jenis** produk. Setelah diarahkan pada cost driver maka mengelompokkan cost driver tersebut ke dalam cost pool. Cost pool digunakan dalam menentukan tarif BOP per unit pada **cost driver yang dihitung** berdasarkan kelompok aktivitas. Aktivitas-aktivitas yang terdapat pada tabel 4 akan dikelompokkan menurut cost drivernya. Cost pool I berisi kelompok dengan cost driver jumlah unit terjual seperti aktivitas insentif dan lisensi server. Cost pool II berisi kelompok dengan cost driver jumlah unit tersedia seperti aktivitas pemasaran.

Untuk cost pool III berisi kelompok dengan cost driver luas kantor seperti aktivitas perlengkapan kantor. Cost pool IV berisi kelompok dengan cost driver jumlah pengguna seperti aktivitas sewa, listrik dan air serta aktivitas wifi dan telepon. Sedangkan untuk cost pool V memuat kelompok aktivitas dengan cost driver jumlah hari kerja yaitu aktivitas gaji karyawan. Langkah **kedua yaitu pembebanan Biaya** Overhead, dimulai dari merincikan biaya per aktivitas pada setiap kelompok cost pool dan mengalokasikan pemakaian cost driver pada bulan Januari, Februari hingga Maret 2021.

Tabel 5 Rincian Biaya per Aktivitas Cost Pool Aktivitas _Jan (Rp) _Feb (Rp) _Mar (Rp) _
 _Cost Pool I _Insentif: _ _ _ _Karyawan _1.150.000 _1.175.000 _2.000.000 _Lisensi
 Server _2.622.000 _2.679.000 _4.560.000 _Total Cost Pool I _14.186.000 _Cost Pool II _
 _Pemasaran: Iklan dan Promosi _ _ _ _450.000 _350.000 _350.000 _Total Cost Pool II
 _1.150.000 _Cost Pool III _ _Perengkapan Kantor: ATK dan Kebersihan _ _ _ _40.000
 _40.000 _40.000 _Total Cost Pool III _120.000 _Cost Pool IV _ _Sewa Kantor: Sewa,
 Listrik dan Air _ _ _ _1.500.000 _1.500.000 _1.500.000 _Wifi dan Telepon _350.000
 _350.000 _350.000 _Total Cost Pool IV _5.550.000 _Cost Pool V Penggajian: _
 _Karyawan _11.250.000 _10.350.000 _11.700.000 _Total Cost Pool IV _33.300.000 _
 _Sumber: data diolah Tabel 6 Pengalokasian Pemakaian Cost Driver Jan-Mar 2021 No.

_Cost Driver _Jumlah _1 _Alokasi jumlah unit terjual:
 Paket W Paket E Paket G _ 69 55 49 _ _Total _173 _2 _Alokasi jumlah unit tersedia:
 Paket W Paket E Paket G _ 80 65 65 _ _Total _210 _3 _Alokasi luas kantor: Paket W
 Paket E
 Paket G _ 2333 2333 2334 _ _Total _7000 _4 _Alokasi jumlah pengguna: Paket W
 Paket E
 Paket G _ 3 2 2 _ _Total _7 _5 _Alokasi jumlah hari kerja: Paket W
 Paket E
 Paket G _ 24,6 24,6 24,8 _ _Total _74 _Sumber: data diolah

Berdasarkan uraian diatas dapat dilihat bahwa pada tabel 5 menjelaskan ringkasan biaya per aktivitas cost pool. Jumlah biaya pada Cost pool I sebesar Rp 14.186.000, Cost pool II sebesar Rp 1.150.000, Cost pool III sebesar Rp 120.000, Cost pool IV sebesar Rp 5.550.000 dan Cost pool V sebesar Rp 33.300.000. Sedangkan pada tabel 6 menjelaskan mengenai pengalokasian pemakaian cost driver. Cost driver yang pertama adalah jumlah unit terjual yang berarti jumlah paket gps yang terjual yaitu sebesar 173 unit.

Kedua, cost driver jumlah unit tersedia yaitu sebesar 210. Cost driver luas kantor sebesar 7000m², cost driver jumlah pengguna sebesar 7 orang yaitu jumlah karyawan kantor pada PT SLI dan cost driver jumlah hari kerja yaitu 74 hari (Januari, Februari dan Maret). Langkah ketiga yaitu menentukan tarif kelompok cost pool per unitnya. Dalam menentukan tarif tersebut digunakan rumus jumlah aktivitas dibagi cost driver. Kemudian membebankan biaya pada jasa menggunakan tarif tersebut dan ukuran aktivitas.

Pada tahap ini perhitungan pembebanan Overhead dari setiap cost pool menggunakan rumus: $\text{tarif kelompok} \times \text{unit cost driver yang}$ dipakai. Sehingga $\text{penentuan harga pokok jasa}$ pemasangan gps dapat dilakukan.

Tabel 7 Penentuan Tarif Kelompok Cost Pool per Unit Cost Pool _Tarif Cost Pool (Rp)
 _Cost Driver _ Tarif per Unit _Cost Pool I _14.186.000 _173 _82.000 _Cost Pool II
 _1.150.000 _210 _5.476 _Cost Pool III _120.000 _7000 _17 _Cost Pool IV _5.550.000 _7
 _792.857 _Cost Pool V _33.300.000 _74 _450.000 _Sumber: data diolah Tabel 8

Perhitungan Harga Pokok Jasa Pemasangan GPS dengan Metode Activity Based Costing System No.

_Cost Pool _Tarif Cost Pool (Rp) _Cost Driver _Total
 (Rp) _Paket W _1 _Cost Pool I _82.000 _69 _5.658.000 _2 _Cost Pool II _5.476 _80
 _438.080 _3 _Cost Pool III _17 _2333 _39.661 _4 _Cost Pool IV _792.857 _3 _2.378.571 _
 _5 _Cost Pool V _450.000 _24,6 _11.070.000 _Total biaya tidak langsung _19.584.312 _
 _Total biaya langsung _2.715.000 _Total biaya untuk paket w _22.299.312 _Jumlah
 biaya alat gps _20.010.000 _Jumlah paket terjual _69 _Harga pokok paket w _613.178
 _Paket E _1 _Cost Pool I _82.000 _55 _4.510.000 _2 _Cost Pool II _5.476 _65
 _355.940 _3 _Cost Pool III _17 _2333 _39.661 _4 _Cost Pool IV _792.857 _2 _1.585.714 _
 _5 _Cost Pool V _450.000 _24,6 _11.070.000 _Total biaya tidak langsung _17.561.315 _
 _Total biaya langsung _2.125.000 _Total biaya untuk paket w _19.686.315 _Jumlah
 biaya alat gps _20.625.000 _Jumlah paket terjual _55 _Harga pokok paket E _732.933 _
 _Paket G _1 _Cost Pool I _82.000 _49 _4.018.000 _2 _Cost Pool II _5.476 _65
 _355.940 _3 _Cost Pool III _17 _2334 _39.678 _4 _Cost Pool IV _792.857 _2 _1.585.714 _
 _5 _Cost Pool V _450.000 _24,8 _11.160.000 _Total biaya tidak langsung _17.119.654 _
 _Total biaya langsung _1.815.000 _Total biaya untuk paket w _18.934.654 _Jumlah
 biaya alat gps _22.825.000 _Jumlah paket terjual _49 _Harga pokok paket g _852.238
 _Sumber: data diolah

Tabel 7 memberikan hasil tarif cost pool per unit yang diperoleh dari jumlah tarif cost pool dibagi dengan pemakaian cost driver. Tarif per unit pada cost pool I sebesar Rp 82.000, cost pool II sebesar Rp 5.476, cost pool III sebesar Rp 17, cost pool IV sebesar Rp 792.857, sedangkan cost pool V sebesar Rp 450.000. Setelah ditentukan tarif cost pool per unit maka dapat ditentukan harga pokok jasa pemasangan gpsnya.

Dari tabel 8 dapat dilihat hasil perhitungan harga pokok jasa pemasangan gps dengan metode activity based costing system pada setiap paket. Harga pokok pada paket w yaitu sebesar Rp 613.178, harga pokok paket e sebesar Rp 732.933, sedangkan harga pokok paket g yaitu sebesar Rp 852.238. Perbandingan Perhitungan Harga Pokok Jasa Pemasangan GPS menggunakan Activity Based Costing System dengan Metode Akuntansi Biaya Tradisional yang Diterapkan oleh PT SLI Hasil perhitungan harga pokok jasa pemasangan gps dengan metode activity based costing system pada tabel 8 menunjukkan perbedaan harga pokok dengan metode akuntansi biaya tradisional yang diterapkan PT SLI. Perbedaan tersebut dapat dilihat pada tabel 9.

Tabel 9 Perbandingan Harga Pokok Jasa Pemasangan Menggunakan Metode Activity Based Costing System dan Metode Akuntansi Biaya Tradisional oleh PT SLI Paket _Harga Pokok PT SLI
(Rp) _Harga Pokok Metode ABC (Rp) _Selisih
(Rp) _W_650.000_613.178_36.822 _E_750.000_732.933_17.067 _G_900.000_852.238_47.762 _Sumber: data diolah

Berdasarkan tabel 9 dapat dilihat perbandingan hasil perhitungan harga pokok dengan metode activity based costing system dan metode akuntansi biaya tradisional yang diterapkan oleh PT SLI.

Hasil perhitungan harga pokok jasa menggunakan metode activity based costing system lebih rendah (understate) dibandingkan dengan metode akuntansi biaya tradisional yang diterapkan PT SLI dengan selisih untuk paket w sebesar Rp 36.822, paket e sebesar Rp 17.067, sedangkan paket g yaitu sebesar Rp 47.762. Terjadinya perbedaan hasil dalam perhitungan harga pokok jasa pemasangan gps dengan metode activity based costing system dan akuntansi biaya tradisional yang diterapkan PT SLI karena adanya faktor-faktor biaya yang tidak dimasukkan dalam perhitungan yang dilakukan PT SLI dan berdampak pada kesalahan dalam pengalokasian biaya-biaya yang dibebankan dalam satu jenis cost driver saja, sehingga menyebabkan terjadinya distorsi biaya atau kesalahan pembebanan biaya yang terlalu tinggi atau terlalu rendah pada suatu objek. Pada penerapan activity based costing system atau ABC dalam pembebanan biaya overhead dibebankan pada banyaknya cost driver sesuai dengan jumlah konsumsi aktivitas pada suatu jasa.

Sehingga dapat mengalokasikan aktivitas biaya pada setiap jasa pemasangan gps dengan tepat berdasarkan konsumsi masing-masing. Hasil penelitian ini sejalan dengan penelitian yang dilakukan oleh Kustiningsih dkk., (2017) dalam penelitian yang berjudul: Implementasi Activity Based Costing dalam Upaya Penetapan Tarif Tindakan Operasi (Studi Kasus Di RS Royal Surabaya). Dalam penelitian ini menghasilkan bahwa sistem ABC mampu mengalokasikan biaya dalam tindakan operasi menjadi lebih akurat daripada metode konvensional yang digunakan RS Royal Surabaya serta memberikan hasil perbedaan sebesar Rp 281.527.290,89.

Penelitian yang dilakukan oleh Aulia dan Astuti (2018) yang berjudul: Usulan Model Perhitungan Harga Pokok Jasa Pada Industri Tour & Travel dengan Metode Activity Based Costing (Studi Pada Perusahaan Jasa XYZ Travel) memberikan hasil bahwa dengan menggunakan metode ABC harga pokok untuk setiap paket menjadi lebih kecil daripada menggunakan metode yang digunakan pihak XYZ Travel. Serta penelitian yang dilakukan Kindangen dkk., (2018) yang berjudul: Penerapan Activity Based Costing System Dalam Penentuan Harga Pokok Tarif Penyewaan Jasa Kendaraan Pada PT.

Serasi Autoraya juga menghasilkan bahwa Metode ABC memberikan harga pokok lebih rendah daripada menggunakan perhitungan dari PT. Serasi Autoraya dengan selisih pada mobil Avanza Rp 1.864.750 dan jenis Innova sebesar Rp 1.313.328. Hal ini dapat disimpulkan bahwa terdapat perbedaan hasil perhitungan harga pokok jasa pemasangan gps menggunakan metode activity based costing system dengan

menggunakan metode akuntansi biaya tradisional yang diterapkan oleh PT SLI. PENUTUP Kesimpulan Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan yang dilakukan oleh peneliti mengenai perhitungan harga pokok jasa pemasangan gps pada PT SLI dapat disimpulkan bahwa adanya perbedaan harga pokok jasa pemasangan gps menggunakan metode activity based costing system dengan metode akuntansi biaya tradisional yang diterapkan oleh PT SLI. Penggunaan metode activity based costing system dalam perhitungan harga pokok jasa pemasangan gps akan menghasilkan harga pokok yang akurat.

Metode activity based costing system memberikan harga pokok yang lebih rendah sehingga dapat memenuhi kebutuhan manajemen dalam pengambilan keputusan pada strategi untuk memenangkan persaingan antar kompetitor. Meningkatkan kualitas layanan dalam jasa pemasangan gps dan memberikan harga yang lebih rendah dari kompetitor lain akan menarik konsumen, hal tersebut akan berdampak pada tingginya tingkat penjualan jasa pemasangan gps yang akan memberikan laba yang lebih besar pula bagi PT SLI. Sehingga diharapkan metode activity based costing system ini menjadi pertimbangan dalam menentukan harga pokok jasa pemasangan gps pada PT SLI.

Keterbatasan dan rekomendasi untuk penelitian selanjutnya Keterbatasan penelitian ini adalah sulitnya dalam penentuan cost driver dan tidak diberikannya data perhitungan harga pokok jasa pemasangan gps secara detail dan jelas. Peneliti hanya diberikan hasil secara keseluruhan dan dianalisis berdasarkan wawancara dan data yang diperoleh. Sehingga rekomendasi untuk penelitian selanjutnya diharapkan mencari lebih dalam mengenai data yang berkaitan dengan penelitian melalui teknik pengumpulan data yang lain serta melakukan penelitian pada bidang jasa yang lainnya.

DAFTAR PUSTAKA Kustiningsih, N., Atmadja, S. S., & Patmana, O. (2017). Implementation Of Activity Based Costing System In Making Affort To Determine The Tariff Of Operation Action (Case Study In Surabaya Royal Hospital). Archives of Business Research, 5(11). Kindangan, F., Morasa, J., & Mawikere, L. M. (2018). Penerapan Activity Based Costing System Dalam Penentuan Harga Pokok Tarif Penyewaan Jasa Kendaraan Pada Pt. Serasi Autoraya. GOING CONCERN: JURNAL RISET AKUNTANSI, 13(04). Aulia, K. P., & Astuti, M. (2018). USULAN MODEL PERHITUNGAN HARGA POKOK JASA PADA INDUSTRI TOUR & TRAVEL DENGAN METODE ACTIVITY BASED COSTING (ABC)(Studi Pada Perusahaan Jasa XYZ Travel). In National Conference of Creative Industry. Hidayat, R. R. (2018). Pengaruh Harga dan Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pada Pembeli Gula Aren Sawit di Desa Simpang Empat Kecamatan Sei Rampah Kabupaten Sergai Provinsi Sumut). Doctoral dissertation, Universitas Islam Negeri Sumatera Utara. Pulungan, R.

Z. (2017). Perhitungan Unit Cost dengan Metode Activity Based Costing (ABC) Sebagai Alternatif Penentuan Tarif Rawat Inap RSUD Kabupaten Tapanuli Selatan Tahun 2017. Universitas Sumatera Utara. Narko, H. (2016). FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI PENETAPAN HARGA JUAL BENSIN MURNI ECERAN (Studi Kasus Pada Penjual Bensin Eceran Di Kecamatan Grabag Magelang). Doctoral dissertation, IAIN Salatiga. Mulyadi (2015). Akuntansi Biaya, Edisi 5. Yogyakarta: Sekolah Tinggi Ilmu Manajemen YKPN Tjiptono, F. & Chandra Greforius, C. (2016). Pemasaran Jasa (Prinsip, Penerapan, dan Penelitian). Yogyakarta: Andi Sugiyono (2015). Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D. Bandung: Alfabeta, CV.

Bagaimana Penerapan Sistem Activity Based Costing Pada Perusahaan Jasa. Diambil 7 Mei 2021. Dari <https://www.dictio.id/t/bagaimana-penerapan-sistem-activity-based-costing-pada-perusahaan-jasa/12831>

INTERNET SOURCES:

<1% - <https://www.investopedia.com/terms/l/law-of-supply-demand.asp>
<1% - <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S2351978917307990>
<1% - <https://www.slideshare.net/AkmalHafiz2/food-and-beverage-cost-control-35640241>
<1% - <https://bbamantra.com/methods-of-data-collection-primary-and-secondary-data/>
<1% - <http://www.ijstr.org/research-paper-publishing.php?month=dec2019>
<1% - <https://garuda.ristekbrin.go.id/journal/view/5483?page=5>
<1% - <https://risnisariakt.wordpress.com/2017/07/25/makalah-penentuan-harga-jual/>
<1% - <https://123dok.com/document/qo5d5emy-evaluasi-penerapan-activity-costing-system-penentuan-muhammadiyah-karanganyar.html>
<1% - <https://text-id.123dok.com/document/zx5rmpvq-analisis-harga-pokok-produksi-sandal-dengan-menggunakan-metode-activity-based-costing-abc-pada-ud-alfian-jaya-sidoarjo.html>
<1% - <http://repository.unpas.ac.id/37433/6/BAB%20III.pdf>
<1% - <http://repository.ugm.ac.id/cgi/exportview/year/1999/EndNote/1999.enw>
<1% - <https://123dok.com/document/yr26jvpz-this-file-pb.html>
<1% - <https://mercubuana.academia.edu/IwanKrisnadi?swp=tc-au-36997682>
<1% - <http://library.binus.ac.id/eColls/eThesisdoc/Bab2/2014-2-01654-HM%20Bab2001.pdf>
<1% -

<http://library.binus.ac.id/eColls/eThesisdoc/Bab2DOC/2010-2-00375-MN%20BAB%202.doc>
<1% - <http://eprints.ums.ac.id/35322/1/02.%20NASKAH%20PUBLIKASI.pdf>
<1% - <https://fathoni0809.wordpress.com/bahan-kuliah/>
<1% - <https://konsultaskripsi.com/category/manajemen/page/18/>
<1% -
<https://libraryeproceeding.telkomuniversity.ac.id/index.php/management/article/download/6793/6693>
<1% - http://eprints.dinus.ac.id/17652/1/jurnal_15123.pdf
<1% - <https://konsultaskripsi.com/category/manajemen/page/46/>
<1% -
<http://www.ejournal.upnjatim.ac.id/index.php/tekmapro/article/download/285/232>
<1% - <http://eprints.umm.ac.id/67698/3/BAB%20II.pdf>
<1% -
<http://administrasibisnis.studentjournal.ub.ac.id/index.php/jab/article/download/663/862>
<1% -
http://eprints.undip.ac.id/30902/1/DHANIA_ANGGARANI_PUTRI_C2C007027_JURNAL.pdf
<1% -
<http://administrasibisnis.studentjournal.ub.ac.id/index.php/jab/article/download/940/1123>
<1% -
<https://tokoonline88.com/mikrometer-digital-mengukur-ketebalan-benda-lebih-tepat-dan-akurat/>
<1% - <http://etheses.uin-malang.ac.id/234/7/11220057%20Bab%203.pdf>
<1% - <http://eprints.umm.ac.id/39484/4/jiptumpp-gdl-rizqihizbu-50991-4-babiii.pdf>
<1% - <http://etheses.uin-malang.ac.id/766/7/10410053%20Bab%203.pdf>
<1% -
<https://text-id.123dok.com/document/lzg47nzo-implementasi-strategi-pt-telekomunikasi-indonesia-tbk-pada-program-kemitraan-dan-bina-lingkungan-dalam-mengembangkan-usaha-mikro-kecil-dan-menengah-umkm.html>
<1% - <http://eprints.walisongo.ac.id/7562/1/1405015159.pdf>
<1% - <http://repository.unpas.ac.id/6279/7/BAB%20III.pdf>
<1% - <https://pasca.uns.ac.id/s3ikm/>
<1% - <http://ejournal.uin-suka.ac.id/adab/FIHRIS/article/download/1772/888>
<1% -
<https://adoc.pub/prosiding-seminar-nasional-dan-call-for-papers-ekonomi-syari.html>
<1% - <https://core.ac.uk/download/pdf/285996128.pdf>
<1% - <https://e-jurnal.stie-ibek.ac.id/index.php/JIABK/article/view/477/273>

<1% -
https://www.academia.edu/25042059/KALKULASI_BIAYA_BERDASARKAN_AKTIVITAS_Copy
<1% - <https://jimfeb.ub.ac.id/index.php/jimfeb/article/viewFile/2461/2243>
<1% - http://eprints.dinus.ac.id/8770/1/jurnal_13452.pdf
<1% - <https://id.scribd.com/doc/305453534/Akuntansi-Biaya-Konsep-ABC>
<1% -
https://www.academia.edu/7312038/HARGA_POKOK_PRODUKSI_DENGAN_METODE_ACTIVITY_BAST_COSTING
<1% -
<https://andindwitugas.blogspot.com/2015/01/makalah-sistem-activity-based-costing.html>
<1% - <https://core.ac.uk/download/pdf/298653105.pdf>
<1% - <https://andyanthon.wordpress.com/page/2/>
<1% -
<https://elqorni.wordpress.com/category/manajemen-pemasaran/strategi-pemasaran-manajemen-pemasaran/page/4/>
<1% - <https://teknikmesinagus-1moed.blogspot.com/2010/03/>
<1% -
<https://p2m.polibatam.ac.id/wp-content/uploads/2016/02/12-Hendra-Gunawan-Stefania-Fatma-Jurnal-MB-Juli-2015-ver-2.pdf>
<1% -
<https://pt.scribd.com/doc/152834267/Alfan-firdaus-jurnal-Analisis-penerapan-metode-ABC-dalam-menentukan-besarnya-tarif-jasa-rawat-inap-pada-RSI-Yabis-Bontang-pdf>
<1% -
<https://dinapramudianti.blogspot.com/2015/01/konsep-dasar-akuntansi-manajemen.html>
<1% - <https://core.ac.uk/download/pdf/236670638.pdf>
<1% - <https://id.scribd.com/doc/239456383/4>
<1% -
http://simki.unpkediri.ac.id/mahasiswa/file_artikel/2017/d873b6165923cb7549d9b7dc4a25e7dc.pdf
<1% - <https://docobook.com/peranan-activity-based-costing-system-dalam.html>
<1% - <https://jimfeb.ub.ac.id/index.php/jimfeb/article/download/5132/4508>
<1% - <https://id.scribd.com/doc/142019387/SKRIPSI-baru>
<1% - <https://journal.ubm.ac.id/index.php/ncci/article/download/1239/1063>
<1% - <https://emenskak.blogspot.com/2018/05/>
<1% - <https://teknikmesinagus-1moed.blogspot.com/2010/>
<1% - <https://id.scribd.com/doc/130956787/Prosiding-Hasil-Hasil-Penelitian-Teknologi>
<1% - <https://thepuskommer.blogspot.com/feeds/posts/default>

<1% - <https://www.researchgate.net/journal/BUANA-ILMU-2541-6995>

<1% -

<https://kangau.blogspot.com/2011/01/jawaban-kisi-kisi-uas-manajemen-proyek.html>

<1% - <https://www.coursehero.com/file/92187837/1239-4388-1-PBpdf/>

<1% - <http://repository.uinsu.ac.id/view/divisions/SkripsiEI/2018.default.html>

<1% -

http://repository.trisakti.ac.id/usaktiana/index.php/home/detail/detail_koleksi/7/skr/penorbit/000000000000000087030/7

<1% -

<http://repository.unjani.ac.id/repository/8e586a915aedee48b7441f2906d35ad2.pdf>

<1% - <https://andriyani95.wordpress.com/2014/11/17/>