

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui perencanaan laba berdasarkan analisis *cost volume profit* (CVP) pada UD. Agung Jaya Rumah Kost di Kota Pasuruan. Penelitian ini dilakukan dengan menggunakan pendekatan kualitatif deskriptif. Data penelitian diperoleh dari laporan keuangan UD. Agung Jaya Rumah Kost Tahun 2019. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa perencanaan laba UD. Agung Jaya Rumah Kost Tahun 2019 pada laporan biaya dan penjualan memberikan hasil pendapatan yang diperoleh sebesar Rp. 89.200.000 dan volume penjualan 200 unit kamar kost dengan biaya tetap sebesar Rp. 27.599.887 dan biaya variabel sebesar Rp. 9.734.209. sementara dari hasil analisis *cost volume profit* diperoleh *break event point* yaitu minimal volume penjualan 69 unit kamar kost dengan nilai penjualan sebesar Rp. 31.011.109. Dan memiliki batas keamanan atau margin of safety maksimal Rp. 57.988.891 dengan rasio margin of safety 65,1%, serta dalam menganalisa perubahan penjualan atau degree of operating memberikan hasil 1.53 atau 153%. Sedangkan untuk mencapai laba yang ditargetkan pada Tahun 2020 sebesar 10% maka laba yang diharapkan sebesar Rp. 57.052.494 dengan volume penjualan yang harus dicapai sebesar Rp. 95.115.035 dengan asumsi tidak terjadi perubahan faktor - faktor yang memengaruhi laba pada harga jual, biaya tetap, biaya variabel, dan volume penjualan. Informasi yang dihasilkan dari analisis *cost volume profit* diharapkan dapat menjadi bahan pertimbangan dalam pengambilan keputusan untuk manajemen UD. Agung Jaya Rumah Kost di Kota Pasuruan.

Kata Kunci : *Rumah Kost, Perencanaan Laba, Cost Volume Profit*

ABSTRACT

This study aims to determine profit planning based on cost volume profit (CVP) analysis at UD. Agung Jaya Rumah Kost in Pasuruan City. This research was conducted using a descriptive qualitative approach. Research data obtained from the financial statements of UD. Agung Jaya Rumah Kost 2019. The results of this study indicate that the profit planning of UD. Agung Jaya Rumah Kost Year 2019 in the cost and sales report provides the results of income obtained of Rp. 89,200,000 and sales volume of 200 boarding rooms with a fixed cost of Rp. 27,599,887 and variable costs of Rp. 9,734,209. Meanwhile, from the results of the cost volume profit analysis, the break event point is obtained, namely the minimum sales volume of 69 boarding rooms with a sales value of Rp. 31,011,109. And has a maximum safety limit or margin of safety of Rp. 57,988,891 with a margin of safety ratio of 65.1%, and in analyzing the sales change or degree of operation, the results were 1.53 or 153%. Meanwhile, to achieve the targeted profit in 2020 of 10%, the expected profit is Rp. 57,052,494 with a sales volume that must be achieved at Rp. 95,115,035 with the assumption that there are no changes in the factors that affect profit on the selling price, fixed costs, variable costs and sales volume. Information generated from cost volume profit analysis is expected to be taken into consideration in making decisions for management UD. Agung Jaya Rumah Kost in Pasuruan City.

Keywords : *Boarding House, Profit Planning, Cost Volume Profit*