

ABSTRAK

Studi ini bertujuan untuk mengetahui penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit Untuk Meningkatkan Efektivitas Pengendalian Internal Penerimaan Kas pada PT. Selatan Jadi Jaya, Sidoarjo. Metode penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode deskriptif kualitatif, yaitu metode yang berbentuk mengenai keterangan uraian yang menggambarkan objek penelitian berdasarkan data-data yang ada, yang berupa kalimat untuk memperoleh suatu kesimpulan. Sedangkan teknik pengumpulan data yang dilakukan dalam penelitian ini agar dapat tercapainya tujuan adalah dengan melakukan pengamatan dan wawancara kepada pihak perusahaan, melakukan studi literatur dari buku atau artikel yang berhubungan dengan penelitian, dan melakukan dokumentasi atas data-data yang didapat dari internal perusahaan. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit yang diterapkan pada PT. Selatan Jadi Jaya, Sidoarjo sudah cukup memadai, hanya saja masih diperlukan adanya perbaikan, diantaranya adalah memperketat kebijakan kredit dengan menggunakan surat perjanjian diawal, dan memisahkan fungsi bagian *finance* menjadi bagian *Accounting Receivable* (AR) yang bertujuan untuk memfokuskan tentang *controlling* piutang perusahaan serta melakukan perbaikan dan pengawasan terhadap kebijakan yang telah diterapkan perusahaan sehingga kinerja yang dilakukan akan lebih efisien dan efektif serta aliran penerimaan kas perusahaan menjadi lancar.

Kata Kunci: Sistem Informasi Akuntansi, Penjualan Kredit, Pengendalian Internal

ABSTRACT

This study aims to determine the application of Accounting Information System Credit Sales To Improve Effectiveness Internal Control of Cash Receipts at PT. Selatan Jadi Jaya, Sidoarjo. The research method used in this research is descriptive qualitative method, which is a form of description of description describing the object of research based on existing data, in the form of sentence to obtain a conclusion. While the data collection techniques conducted in this research in order to achieve the goal is to make observations and interviews to the company, conducting literature studies of books or articles relating to research, and do documentation of the data obtained from the internal company. The result of this research shows that System Credit Sales Accounting Information applied to PT. Selatan Jadi Jaya, Sidoarjo is good enough, it is still needed improvement, such as tightening credit policy by using the letter of agreement at the beginning, and separating the function of the finance part of Accounting Receivable (AR) which aims to focus on controlling the company's receivables and make improvements and supervision of the policies that have been applied to the company so that the performance will be more efficient and effective and the flow of cash receipts the company becomes smooth.

Keywords : Accounting Information System, Credit Sales, Internal Control