

ABSTRACT

The purpose of this study was to find out the sales accounting information system applied by PT. Herbatama Indo Perkasa. This research method uses qualitative descriptive methods. The data collection methods used are interviews, documentation, and observation. The data analysis technique used is the source triangulation technique. Sales accounting information system at PT. Herbatama Indo Perkasa in implementing the company is still not in accordance with the theory. Because of the multiple positions in the sales function, the shipping function, and the billing function. Likewise with the admin function in reporting the cash outflow and the warehouse admin function that stockpiles hospitalization within six months. However, on a computerized system and complete documents at PT. Herbatama Indo Perkasa is good.

Keywords : Accounting Information Systems, cash sales, credit sales

ABSTRAK

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan oleh PT. Herbatama Indo Perkasa. Metode penelitian ini menggunakan metode deskriptif kualitatif. Metode pengumpulan data yang digunakan adalah wawancara, dokumentasi, dan observasi. Teknik analisis data yang digunakan adalah teknik triangulasi sumber. Sistem informasi akuntansi penjualan pada PT. Herbatama Indo Perkasa dalam melakukan penerapan pada perusahaannya masih kurang sesuai dengan teori. Karena adanya perangkapan jabatan pada fungsi penjualan, fungsi pengiriman, fungsi penagihan. Begitu juga dengan fungsi admin dalam pelaporan keluar masuknya kas dan fungsi admin gudang yang melakukan stok opname dalam waktu enam bulan sekali. Namun, pada sistem komputerisasi dan kelengkapan dokumen pada PT. Herbatama Indo Perkasa sudah baik.

Kata Kunci : Sistem Informasi Akuntansi, penjualan tunai, penjualan kredit